# Pensionsleverandør skifter navn og hæver ambitionerne

I dag nærpension. I går FSS. ForSikringsSamarbejde A/S, der sælger pension og forsikring via pengeinstitutter, skifter navn til nærpension og får helt nyt visuelt udtryk. Skiftet markerer selskabets vækstambitioner og følges op af en ny digital platform, som skal løfte salget hos pengeinstitutterne.

Pensionsverdenen får i dag en ny stærk spiller – en spiller med mere end 30 års erfaring. Med navneskiftet til nærpension markerer det tidligere ForSikringsSamarbejde A/S den foreløbige kulmination på en rejse, der skal gøre det nemmere for pengeinstitutter at sælge pension og forsikring til deres kunder.

Nærpension har siden 2011 været 100 pct. ejet af AP Pension og er i dag en solid spiller på pensions- og forsikringsområdet. Nærpension havde i 2015 en omsætning på over 0,5 mia. kr.

– Vi er midt i en ambitiøs omstilling, hvor vi har fokus på vækst med vores partnere, og hvor vi udvikler digitale løsninger, så vi fortsat kan håndtere den teknologiske udvikling. Det er en forudsætning for fremtidens kundeoplevelse. Tiden er inde til et navn, som har afsæt i den værdi, vi bringer til markedet, og som på en enkel måde signalerer det, vi tilbyder, siger Christina F. Bustrup, adm. direktør i nærpension.

– Vi har en klar forventning om, at opsparingsmarkedet kommer til at vokse i fremtiden på grund af den demografiske udvikling, usikkerheden om fremtidens folkepension og de lave renteniveauer. Vi ser derfor et stort potentiale i at løfte pengeinstitutternes forretning inden for de private pensioner, blandt andet gennem de stordriftsfordele, de opnår som partnere i nærpension. Samtidig tilbyder vi en ambitiøs digital løsning i tæt samarbejde med de tre danske bankcentraler. Den vil både forbedre kundeoplevelsen og gøre den daglige operative drift i pengeinstitutterne på pensionsområdet ekstremt effektiv, siger hun.

## Klar til øget konkurrence

Bestyrelsesmedlem i nærpension, Bjarne V. Nielsen, der er direktør i Rise Sparekasse, oplever, at kunderne i det moderne pengeinstitut stiller flere krav til pension og forsikring, end de gjorde tidligere.

– Politikerne hæver pensionsalderen, og levetiderne stiger. Derfor er der flere, der tænker over, hvordan deres pensionstilværelse skal se ud. Hvor længe de kan holde til at arbejde, og hvor mange penge der skal til for at få en sjov alderdom. Desuden ønsker mange yngre kunder at afdække deres risici med livsforsikringer, siger han.

Bjarne V. Nielsen
peger samtidig på vigtigheden af, at nærpension fortsat følger med tiden, så alle pengeinstitutter i samarbejdet har den viden og de systemer, det kræver at spille med på højeste niveau.

– Vi har fået et navn, der viser, hvad vi har med at gøre: Pensionsrådgivning, som er tæt på den enkelte, fordi kunder ikke er ens. Når nærpension i år lancerer en helt ny digital platform, bliver den rådgivning, vi giver kunderne, langt bedre. Både i de små og større pengeinstitutter vil rådgiverne blandt andet kunne simulere kundens økonomi ud fra forskellige pensionsaldre og situationer. Ja, faktisk bliver der tale om et niveau, der tidligere kun var forbeholdt private banking kunder, siger han.